

BALANCE GENERAL
Al 30 de junio del 2019 y 2018
 (Miles de pesos)

CUENTA	2T 2019	2T 2018
	IMPORTE	IMPORTE
Activo		
Disponibilidades	189,757	161,673
Inversiones en Valores:		
Títulos para negociar	0	39,080
Deudores por Reporto	12,744	0
Cartera de crédito vigente:		
Créditos Comerciales	2,125,861	2,177,523
Créditos de consumo	524	0
Total cartera de crédito vigente	2,126,385	2,177,523
Cartera de crédito vencida:		
Créditos Comerciales	115,678	78,666
Créditos de consumo	293	0
Total cartera de crédito vencida	115,971	78,666
Total cartera de crédito	2,242,356	2,256,189
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(157,875)	(117,212)
Cartera de crédito, neta	2,084,481	2,138,977
Otras cuentas por cobrar	86,414	46,867
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	199,371	220,106
Activos Intangibles, neto	150	14,739
Otros Activos	353,557	260,979
Total Activo	2,926,474	2,882,421
Pasivo y capital		
Captación tradicional	1,439,735	1,607,455
Depósitos de exigibilidad inmediata	582,905	664,100
Depósitos a plazo	656,829	643,355
Títulos de Crédito Emitidos	200,000	300,000
Préstamos bancarios y de otros organismos:		
De corto plazo	331,267	338,563
De largo plazo	233,906	60,000
Otras cuentas por pagar:		
Acreedores diversos y otras cuentas por pagar	57,989	73,234
Impuestos diferidos	12,353	39,243
Total pasivo	2,075,250	2,118,494
Capital contable:		
Capital contribuido:		
Capital Social	92,521	92,521
Prima en suscripción de acciones	9,267	9,267
Capital ganado:		
Reserva Legal	69,037	61,691
Efecto por incorporación al régimen de entidades de ahorro y crédito popular	15,148	15,148
Resultado de ejercicios anteriores	613,863	547,753
Resultado neto	51,388	37,548
Total capital contable	851,224	763,927
Total pasivo y capital	2,926,474	2,882,421

ESTADO DE RESULTADOS
Del 1 de Enero al 30 de junio de 2019 y 2018
 (Miles de pesos)

CUENTA	2T 2019		2T 2018		DIF	VAR
	IMPORTE	% INGRESOS	IMPORTE	% INGRESOS		
Ingresos:						
Ingresos por intereses	1,062,095	100.00%	1,077,169	100.00%	(15,074)	(1.40%)
Gastos por intereses	(99,646)	(9.38%)	(92,477)	(8.59%)	(7,169)	7.75%
Margen financiero	962,448	90.62%	984,692	91.41%	(22,243)	(2.26%)
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(202,416)	(19.06%)	(146,891)	(13.64%)	(55,526)	37.80%
Margen financiero ajustado por riesgos crediticios	760,032	71.56%	837,801	77.78%	(77,769)	(9.28%)
Comisiones y tarifas cobradas	73,310	6.90%	0	0.00%	73,310	0.00%
Comisiones y tarifas pagadas	(38,290)	(3.61%)	(22,544)	(2.09%)	(15,746)	69.85%
Otros ingresos (egresos) de la operación	51,208	4.82%	10,528	0.98%	40,680	386.39%
Gastos de administración y promoción	(772,848)	(72.77%)	(774,107)	(71.86%)	1,260	(0.16%)
Resultado de la operación	73,413	6.91%	51,678	4.80%	21,734	42.06%
Otros productos	0	0.00%	0	0.00%	0	0.00%
Resultado antes de impuestos a la utilidad	73,413	6.91%	51,678	4.80%	21,734	42.06%
Impuestos a la utilidad	22,024	2.07%	14,131	1.31%	7,893	55.85%
Resultado neto	51,388	4.84%	37,548	3.49%	13,840	36.86%

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
Del 1 de Enero al 30 de junio de 2019 y 2018
 (Miles de pesos)

	2T 2019	2T 2018
CUENTA	IMPORTE	IMPORTE
Actividades de operación:		
Resultado Neto	51,388	37,548
Partidas aplicadas a resultados que no generaron o requirieron la utilización de recursos:		
Estimación preventiva para riesgos crediticios	202,416	146,891
Depreciación y amortización	14,772	29,233
Impuestos diferidos	22,024	14,131
	290,600	227,802
(Aumento) disminución en:		
Inversiones en valores	(8,369)	41,871
Cartera de crédito	(53,116)	(89,266)
Otras cuentas por cobrar	(46,202)	(25,197)
Aumento (disminución) en:		
Captación tradicional	(26,566)	(102,493)
Préstamos bancarios y de otros organismos	(249,886)	(192,079)
Acreedores diversos y otras cuentas por pagar	(78,233)	25,128
Pagos de impuestos a la utilidad	18,061	0
Recursos utilizados en la operación	(153,711)	(114,235)
Actividades de inversión:		
Disminución de Capital Social	0	(17,298)
Pagos por adquisición de activos intangibles	58,871	
Adquisiciones de inmuebles, mobiliario y equipo	(1,375)	55,286
Recursos utilizados en actividades de inversión	57,497	37,988
Aumento o disminución en disponibilidades	(96,214)	(76,246)
Disponibilidades al principio del año	285,971	237,920
Disponibilidades al final del año	189,757	161,674

ESTADO DE VARIACIONES EN EL CAPITAL CONTABLE

Del 1 de Enero al 30 de junio de 2019 y 2018

(Miles de pesos)

CONCEPTO	Capital Contribuido			Capital Ganado			
	Capital Social	Efecto por Incorporación al Régimen de Entidades de Ahorro	Prima en suscripción de acciones	Fondo de Reserva legal	Resultado de ejercicios anteriores	Resultado neto	Total capital contable
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	92,521	15,148	9,267	61,691	547,753	73,456	799,836
MOVIMIENTOS INHERENTES A LAS DECISIONES DE LOS SOCIOS DE SOCIEDADES COOPERATIVAS O DE ACCIONISTAS DE SOCIEDADES FINANCIERAS POPULARES							
Suscripción de certificados de aportación (1) o acciones (2)							
Capitalización de utilidades							
Constitución de reservas				7,346	(7,346)		(0)
Traspaso del resultado neto a resultado de ejercicios anteriores					73,456	(73,456)	0
Pago de dividendos							
Disminución de Capital Social							
Efecto por Incorporación al Régimen de Entidades de Ahorro							
Total	0	0	0	7,346	66,110	(73,456)	(0)
MOVIMIENTOS INHERENTES AL RECONOCIMIENTO DE LA UTILIDAD INTEGRAL							
Utilidad Integral							
-Resultado neto						51,389	51,388
Total	0	0	0	7,346	66,110	(22,067)	51,388
Saldo al 30 de Junio de 2019	92,521	15,148	9,267	69,037	613,863	51,388	851,224

**COMENTARIOS Y ANÁLISIS DE LA ADMINISTRACIÓN
SOBRE RESULTADOS DE LA OPERACIÓN Y SITUACIÓN
FINANCIERA DE LA COMPANÍA**

La utilidad neta al cierre del segundo trimestre de 2019, alcanzó \$51.3 millones, reflejando un incremento de \$13.8 millones o del 36.9%, en comparación con el mismo período de 2018. Lo anterior se explica por el incremento del 42.06% en el resultado de operación, derivado de un repunte en la venta de seguros que por intermediación realiza la emisora, de la cual se obtiene una comisión.

Sin embargo, al considerar que las bases de capital y activos netos son mayores, los indicadores de rentabilidad ROE y ROA que alcanzaron 12.70% y 3.39%, al cierre del segundo trimestre de 2019, muestran un incremento de 2.29% y 0.82% del cierre del segundo trimestre de 2018.

Asimismo, destaca el incremento del Índice de Capitalización (ICAP) que llegó al 39.90% desde el 29.92%, en ambos períodos, respectivamente reafirmando la solvencia financiera de CAMESA y su desempeño financiero en dicho período, lo cual confirma en forma positiva la estrategia de crecimiento, cuidando la viabilidad financiera de sus principales indicadores, basada en la diversificación de productos y adecuación de los canales de atención a clientes, con el fin de impulsar sus iniciativas productivas y contribuir a la creación de una cultura financiera e incluyente, en las comunidades económicamente más vulnerables, buscando mejorar su calidad de vida

Indicadores Financieros más relevantes

En resumen, los indicadores mencionados se aprecian como sigue:

- El índice de capitalización sobre activos en riesgo de crédito y mercado (ICAP) alcanzó 39.90% y 29.92% en junio de 2019 y 2018, respectivamente.
- El índice de rentabilidad de capital (ROE) anualizado al cierre del segundo trimestre de 2019 se ubicó en 12.70% contra 10.41% del mismo trimestre del año anterior.
- El índice de rentabilidad de activos (ROA) anualizado alcanzó 3.39% y 2.57% al cierre del segundo trimestre de 2019 y 2018, respectivamente.
- El índice de morosidad de la cartera de créditos (IMOR) al cierre de junio de 2019 se incrementó a 5.17%, desde 3.49% del mismo mes del año anterior.
- El índice de cobertura alcanzó 136.13% en junio de 2019 y 149.00% al segundo trimestre de 2018.

Los indicadores financieros de CAMESA muestran la solidez y viabilidad financiera de su modelo y estrategia de negocio, en donde se destaca una posición consistentemente sólida con control de la cartera vencida

Concepto	2T 2019	2T 2018
Coefficiente de Liquidez	15.03%	12.91%
ICOR	136.13%	149.00%
IMOR	5.17%	3.49%
Crédito Neto	71.23%	74.21%
Autosuficiencia Operativa	101.99%	103.97%
Gastos de Administración y Promoción	80.30%	78.61%
ROE	12.70%	10.41%
ROA	3.39%	2.57%
ICAP (Riesgos de crédito y mercado)	39.9024%	29.9222%

Coefficiente de Liquidez	(Cuentas de cheques más títulos bancarios a plazo+ valores gubernamentales con plazo menor 30 días) / (Pasivos de corto plazo)
ICOR	Reserva para préstamos no recuperables / Cartera en riesgo
IMOR	Cartera en riesgo / Cartera total
Crédito Neto	Cartera de crédito total neta / Activo Total
Autosuficiencia Operativa	(Ingresos por intereses + comisiones cobradas) / (Gastos por intereses + Comisiones pagadas + EPRC (Er) + Gastos de administración y promoción)
Gastos de Administración y Promoción	Gastos de administración y promoción / Margen financiero
ROE	(Utilidad Neta acumulada / Promedio de Patrimonio) / #Mes*12
ROA	(Utilidad Neta acumulada / Promedio de Activos) / #Mes *12
ICAP (Riesgos de crédito y mercado)	Capital neto / (Requerimiento por riesgo de mercado + Activos ponderados por riesgos de crédito)

Fuente: CAMESA

Eventos relevantes durante el segundo trimestre de 2019

“Con fecha 2 de Mayo de 2019, Fitch Ratings ratificó la calificación como Administrador Primario de Activos Financieros de Crédito a Consejo de Asistencia al Microempresedor, S.A. de C.V., S.F.P. (CAME) en 'AAFC2-(mex)' y retiró la Observación en Evolución de la calificación. La Perspectiva de la calificación es Estable.

El retiro de la Observación en Evolución refleja la formalización del proceso de compraventa de la totalidad de las acciones de CAME por Te Creemos Holding, S.A.P.I. de C.V. (Te Creemos Holding). La Perspectiva Estable considera que Fitch espera continuidad en el modelo de negocio de CAME, sin disrupciones tras las sinergias limitadas que existirían con Te Creemos S.A. de C.V. S.F.P. (Te Creemos), compañía especializada en microfinanzas que también es controlada por Te Creemos Holding.”

“El 3 de Mayo de 2019, HR Ratings ratificó la calificación de HR A y de HR2, modificando la Revisión Especial a Perspectiva Estable para CAMESA. Asimismo, HR ratificó la calificación de HR2 para la porción de CP el Programa Dual de CEBURS y las calificaciones de HR AA para CAMESA 17, modificando la Revisión Especial a Perspectiva Estable. La ratificación de la calificación para CAMESA1 se basa en la fuerte posición de solvencia y liquidez que mantiene, superando nuestro escenario base, a pesar de presentar presiones en la calidad de la cartera durante los últimos doce meses (12m) por una mayor toma de riesgo en periodos anteriores, así como en las eficiencias por la recuperación de la cartera; resultando en ligeras presiones en la rentabilidad con respecto a lo esperado. Por otro lado, concluyó su adquisición por parte de Te Creemos Holding2 , manteniendo operaciones de manera independiente.”

Información Financiera por Línea de Negocio

Al cierre del segundo trimestre de 2019, los activos totales reflejan un crecimiento de \$44.05 millones o del 1.53%, en comparación con el mismo trimestre del año anterior, alcanzando \$2,926.5 y \$2,882.4 millones, respectivamente. Durante ambos períodos, la cartera de crédito total disminuyó \$13.8 millones o el (0.61)%, alcanzando \$2,242.3 y \$2,256.1 millones, respectivamente.

Cartera por Producto	2T 2019	%	2T 2018	%
Crédito Grupal	1,998,154	89.1%	2,045,029	90.6%
Crédito Individual	242,682	10.8%	135,088	6.0%
Crédito Solidario	45	0.0%	71,492	3.2%
Crédito Interplus	1,475	0.1%	4,579	0.2%
	2,242,356	100.0%	2,256,189	100.0%

Fuente: CAMESA

De acuerdo con la tabla de cartera por producto, el crédito grupal sigue siendo el producto más dinámico de CAMESA, mientras que el Crédito Individual aumentó su participación relativa en el portafolio total, al pasar del 6.0% al cierre del segundo trimestre de 2018 a 10.8% al mismo período de 2019, mientras que el Crédito Solidario ha disminuido su participación en el portafolio. Sin embargo, en términos nominales, el Crédito Individual ha mostrado un crecimiento del 79.7% entre el segundo trimestre de 2019 y 2018. En este sentido, CAMESA continúa con su estrategia de diversificación de productos para ampliar su oferta de servicios financieros a las personas económicamente más vulnerables.

En el siguiente cuadro se observa los ingresos de cartera por tipo de producto y como se aprecia, el 91.6% de los ingresos los origina el Crédito Grupal y la participación porcentual dentro de la estructura de ingresos del crédito individual ha aumentado al 8.3% desde 3.8% al cierre del segundo trimestre de 2019 y 2018 respectivamente.

(cifras en miles de pesos)

Concepto	2T 2019		2T 2018	
	Crédito Comercial	%	Crédito Comercial	%
Ingresos por intereses GGI	972,378	91.6%	999,965	92.8%
Ingresos por intereses Crédito Individual	88,404	8.3%	41,190	3.8%
Ingresos por intereses Crédito Solidario	28	0.0%	34,078	3.2%
Ingresos por intereses Interplus	1,284	0.1%	1,936	0.2%
Ingresos por intereses	1,062,095	100.0%	1,077,169	100.0%
Gastos por intereses	(99,646)		(92,477)	
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(202,416)		(146,891)	
Comisiones y tarifas cobradas	73,310		0	
Comisiones y tarifas pagadas	(38,290)		(22,544)	
Ingresos totales de la operación	795,052		815,257	
Otros ingresos (egresos) de la operación	51,208		10,528	
Gastos de administración	(772,848)		(774,107)	
Resultado antes de impuestos a la utilidad	73,413		51,678	

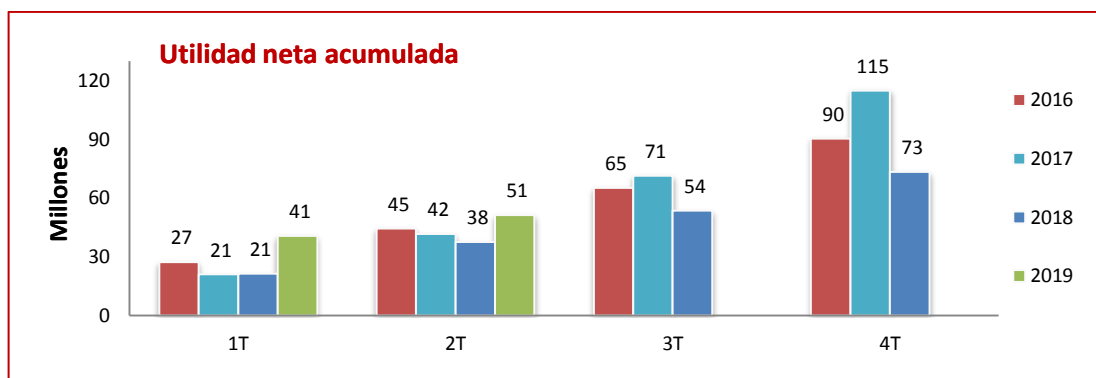
Fuente: CAMESA

Cabe mencionar que, en su totalidad, los ingresos provienen de servicios prestados en México, ya que CAMESA opera exclusivamente en el mercado nacional.

NOTAS COMPLEMENTARIAS A LA INFORMACIÓN FINANCIERA

Comentarios al Estado de Resultados

Al cierre del segundo trimestre de 2019 y 2018, la utilidad neta acumulada ascendió a \$51.4 millones y \$37.5 millones, respectivamente, mostrando un incremento de \$13.8 millones entre ambos períodos. En el mismo orden, estos resultados generaron un retorno sobre el capital promedio del 12.70% y 10.41%. Dicho comportamiento, se explica principalmente, tanto por el mayor volumen de cartera y aumento del margen financiero, así como, por la mayor creación de reservas de crédito contra resultados y el mayor gasto corriente, impulsado por los efectos de la inflación anual.



Fuente: CAMESA

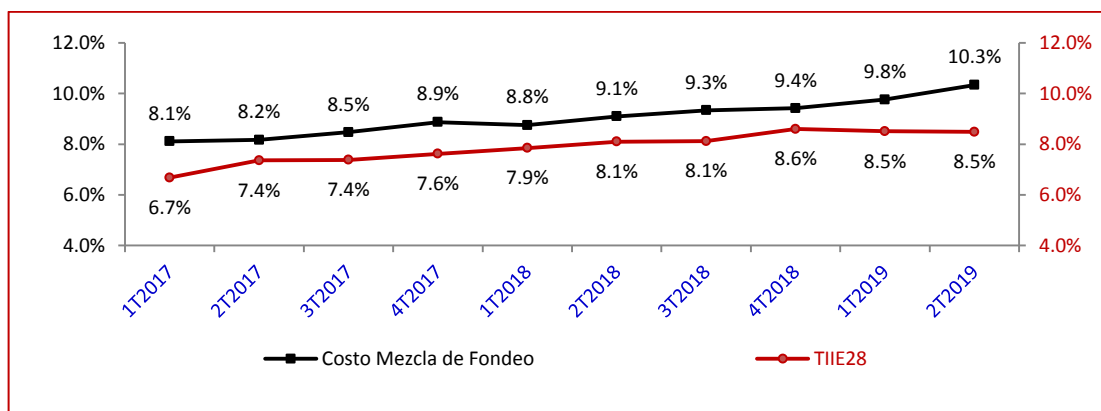
Ingresos por intereses

Al cierre del segundo trimestre de 2019, los ingresos por intereses se disminuyeron en \$15.1 millones o el 1.4% comparativamente con el mismo período del año anterior, pasando de \$1,062.1 millones en 2019 a \$1,077.2 millones en 2018, lo cual se asocia con una baja en la colocación de créditos.

Gastos por intereses

Al segundo trimestre del 2019, el rubro de gastos por intereses se forma por pagos de servicio de deuda a la banca múltiple y banca de desarrollo, así como, a cuentas de captación y emisión títulos de deuda. Dichos gastos acumularon \$99.7 millones al cierre de junio, reflejando un incremento del 7.8% respecto del mismo período del ejercicio 2018. Este crecimiento se asocia con: 1) el incremento de la cartera de créditos individuales que requirió mayor fondeo y 2) el aumento de las tasas de referencia que impactó en el costo mezcla de fondeo.

La tasa anualizada del costo mezcla de fondeo al segundo trimestre de 2019 aumentó a 10.3% desde el 9.1% el mismo período del año anterior. Este crecimiento ha sido mayor al incremento promedio de la tasa TIEE, la cual ha aumentado 39 puntos base entre ambos períodos debido al incremento de fondeo internacional, sin embargo, cabe mencionar que la mezcla del costo de fondeo es congruente con la política de diversificación del uso de líneas de financiamiento, para evitar concentraciones de fondos públicos, no obstante que impliquen menor costo.



Fuente: CAMESA

Reservas preventivas de crédito

Al cierre del segundo trimestre de 2019, el cargo a resultados acumulados por la creación de reservas preventivas fue de \$205.4 millones, reflejando un incremento de 39.8%, respecto del mismo período del año anterior, lo cual se asocia con un incremento en el deterioro pasando a 5.17% en junio de 2019 de 3.49% en junio 2018.

Comisiones Pagadas

Al cierre del segundo trimestre de 2019 y 2018, las comisiones pagadas por servicios bancarios ascendieron a \$38.3 y \$22.5 millones, respectivamente, mostrando un incremento de 69.85%, lo que se explica por la venta de seguros que por intermediación realiza la emisora, de la cual se paga una comisión.

Comisiones Cobradas

Durante el segundo trimestre de 2019, las comisiones cobradas se explican por un incremento del 42.06% en el resultado de operación, derivado de un repunte en la venta de seguros que por intermediación realiza la emisora, de la cual se obtiene una comisión.

Gastos de administración y promoción

En forma acumulada al cierre del segundo trimestre de 2019, los gastos disminuyeron 0.2% respecto del mismo período de 2018, debido a que se ha mantenido prácticamente la misma estructura de gastos, en línea con las políticas de control de gastos.

Comentarios al Balance General

Al segundo trimestre de 2019, los activos totales crecieron 1.5% con relación al mismo período de 2018. Este ligero crecimiento se explica primordialmente, a un aumento de la cartera de crédito neta, la cual representa el 74.2% de los activos de CAMESA. Así mismo por otra parte el incremento obedece a los anticipos otorgados por Te Creemos Administración y Servicios S.A. de C.V., de acuerdo al contrato de prestación de servicios celebrado.

Disponibilidades

Este rubro se integra por efectivo en cajas, depósitos en cuentas bancarias y depósitos restringidos asociados con líneas de crédito recibidas. Al cierre del segundo trimestre de 2019, se muestra un incremento de 17.4% respecto del mismo período de 2018, al pasar a \$189.8 millones desde \$161.7 millones. Este incremento se asocia con mayores requerimientos de liquidez debido al crecimiento de la colocación de créditos, lo cual se explica a su vez con el aumento de los deudores por reporto, los cuales complementan la liquidez de CAMESA.

Al 30 de junio las disponibilidades de CAMESA se integran como sigue:

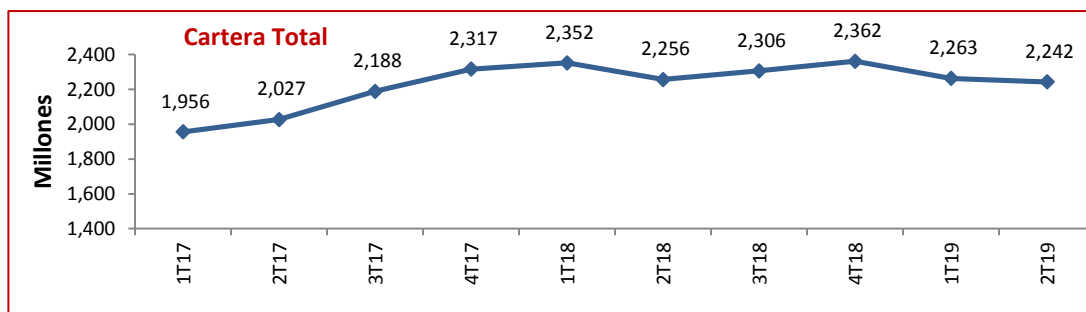
<i>(cifras en miles de pesos)</i>	2T 2019	2T 2018	Dif	Var
Caja	51,115	44,282	6,833	15.43%
Bancos moneda nacional	127,712	102,801	24,911	24.23%
Depósitos en tránsito				
Disponibilidades restringidas por préstamos bancarios (a)	10,931	14,590	(3,659)	(25.08%)
Subtotal	189,757	161,673	28,084	17.4%
Inversiones en valores Títulos para Negociar (b)	0	39,080	(39,080)	(100.00%)
Deudores por Reporto	12,744	0	12,744	0.00%
Total	202,501	200,753	1,748	0.87%

Fuente: CAMESA

- Al 30 de junio de 2019, CAMESA tuvo disponibilidades restringidas por \$10.9 millones como garantía de líneas de crédito recibidas de: Finafim \$5.5 y Fommur \$5.4 millones.
- Corresponden a inversiones diarias de excedentes de efectivo con un plazo de vencimiento 1 a 7 días principalmente, fácilmente convertibles en efectivo, la tasa de interés de dichas inversiones oscila entre 7.13% y 8.17% aproximadamente, de acuerdo con los valores de mercado.
- Corresponden a contratos que la emisora entrega a un reportador a cambio de un precio convenido más un premio o comisión, con el compromiso de que al vencimiento del contrato, el reportador le devuelva a la emisora, por el mismo precio convenido, una cantidad igual de títulos de la misma especie y características.

Cartera Total

El crecimiento de los activos al segundo trimestre de 2019 se mantiene respecto del mismo período de 2018, sin embargo, se muestra una ligera disminución en la cartera de créditos total, al cierre del segundo trimestre de 2019, se muestra una disminución de \$13.8 millones o del (0.61)%, respecto del mismo trimestre de 2018.

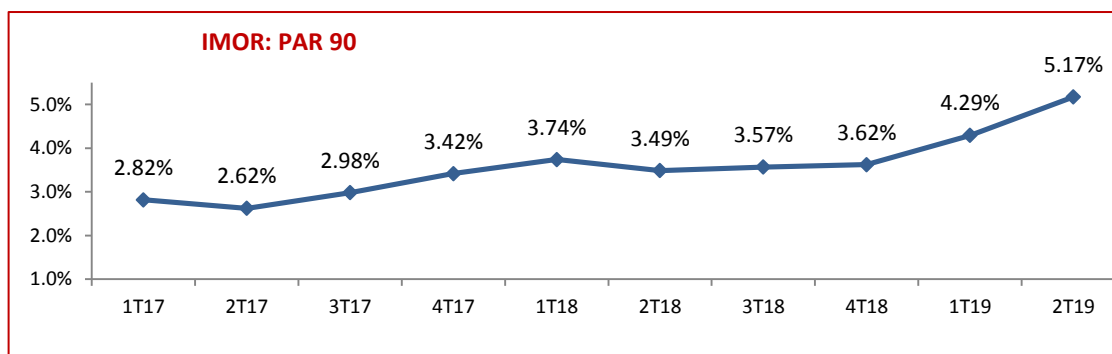


Fuente: CAMESA

Cartera Vencida

Al cierre del segundo trimestre de 2019, la cartera vencida aumentó \$37.3 millones o el 47.4%, respecto del mismo periodo de 2018, pasando a \$115.9 desde \$78.7 millones. Este aumento se asocia con el deterioro de la cartera grupal, así como con el mayor riesgo de crédito de los productos de Crédito Individual y Crédito Solidario. Así, el indicador de la calidad de la cartera medido a través del índice de morosidad IMOR, se incrementó a 5.17% desde 3.49%, al cierre de junio de 2019 y 2018, respectivamente, sin que éste haya impactado significativamente en los indicadores rentabilidad de la Sociedad.

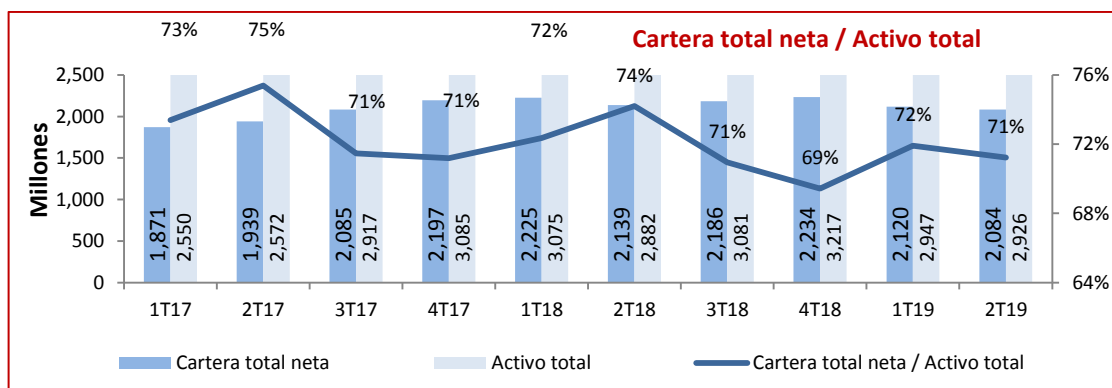
Al cierre del segundo trimestre de 2019 el IMOR, presenta un deterioro pasando a 5.17% en junio de 2019 de 3.49% en junio 2018, lo que se explica por lo siguiente: Como se aprecia en la gráfica siguiente, el IMOR no ha presentado deterioros significativos en el período de 2017 a 2018, sin embargo, una de las principales causas del repunte del IMOR en 2019 corresponden principalmente al entorno macroeconómico que prevalece en el país, lo que lo subsecuente se espera una mejora en dicho entorno.



Fuente: CAMESA

Cartera de Crédito Neta / Activo Total

Al cierre del segundo trimestre 2019, la cartera total neta de provisiones para riesgos crediticios representa el 34.7% de los activos totales, mostrando una reducción de 4.1 puntos porcentuales, respecto del mismo periodo de 2018, lo cual se explica por la mayor participación relativa de activos líquidos y el crecimiento de activos fijos e inversiones en tecnología.



Fuente: CAMESA

Reservas - Castigos

Los movimientos de la Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios al cierre del segundo trimestre 2019 y 2018 son los siguientes:

<i>(cifras en miles de pesos)</i>	2T 2019	2T 2018
Saldo inicial (EPRC Balance, Dic. Año anterior)	127,761	119,961
Incrementos (EPRC Resultados) (i)	205,416	146,891
Castigos (ii)	(175,302)	(149,640)
EPRC Balance	157,875	117,212

- (i) La creación de reservas contra resultados conforme a la calificación crediticia establecida por la CNBV y, (ii) los castigos registrados de acuerdo con la política interna, que establece la aplicación contra reservas de aquellos créditos con más de 180 días de vencido y 30 días sin pagos parciales.

Fuente: CAMESA

Al segundo trimestre de 2019, los castigos de cartera con cargo a las estimaciones preventivas para riesgos de crédito, comparado con el mismo período de 2018, muestran un incremento de \$25.66 millones. Asimismo, la tasa de deterioro de la cartera medida por la ((cartera vencida más castigos 12meses) / (cartera total más castigos)) pasó a 17.36% desde 13.71%, mostrando un incremento de 3.6 puntos porcentual, lo cual se explica principalmente, por el mayor deterioro de la cartera grupal, sin que éste haya impactado en los indicadores de rentabilidad de la entidad.

La cartera de crédito por banda de morosidad se muestra de la siguiente manera:

<i>(Miles de pesos)</i>	2T 2019			2T 2018		
	Cartera de crédito	%	Estimación preventiva de crédito	Cartera de crédito	%	Estimación preventiva de crédito
0	1,988,464	88.68%	19,885	2,070,709	91.78%	20,707
1-7	17,932	0.80%	708	15,787	0.70%	621
8-30	41,533	1.85%	6,142	33,504	1.48%	4,976
31-60	41,394	1.85%	12,418	29,794	1.32%	8,938
61-90	39,386	1.76%	19,882	27,730	1.23%	13,910
91-120	33,889	1.51%	26,191	25,825	1.14%	19,899
121-En adelante	79,758	3.56%	72,649	52,841	2.34%	48,161
Total	2,242,356	100%	157,875	2,256,189	100%	117,212

Fuente: CAMESA

Otros Activos

El principal componente de este rubro lo forma los anticipos por concepto de prestación de servicios que, CAMESA paga a las instituciones prestadoras de servicios de nómina, administración y operación.

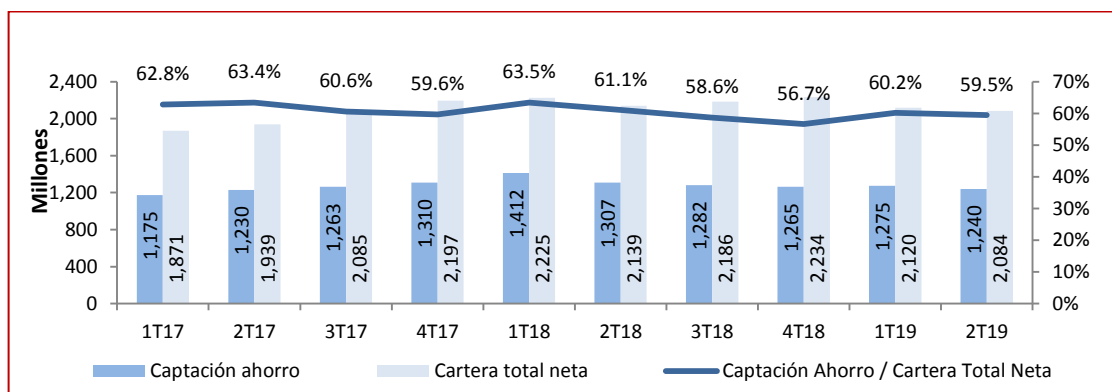
Captación Tradicional

Este rubro está formado, principalmente, por saldos en cuentas de ahorro a la vista y a plazo, denominadas en moneda nacional y por los títulos emitidos a través de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV).

El ahorro a la vista constituye uno de los pilares de la metodología CAME, en la cual, se facilitan los servicios financieros de crédito y ahorro a la población de bajos recursos, contribuyendo a una mayor inclusión financiera en México.

(cifras en miles de pesos)	2T 2019	2T 2018	Diferencia	%
Captación tradicional	1,439,735	1,607,455	(167,720)	(10.43%)
Depósitos de exigibilidad inmediata	582,905	664,100	(81,195)	(12.23%)
Depósitos a plazo	656,829	643,355	13,474	2.09%
Títulos de Crédito Emitidos	200,000	300,000	(100,000)	(33.33%)
Captación tradicional s/Títulos de CE	1,239,735	1,307,455	(67,720)	(5.18%)

Al segundo trimestre de 2019, el ahorro total del público en general, incluyendo depósitos a plazo, alcanzó \$1,239.7 millones, disminuyéndose \$67.72 millones o el 5.18% con relación al mismo período del 2018. Dicho ahorro representa la principal fuente de fondeo de la actividad crediticia, alcanzando al cierre de junio de 2019 el 59.5% de la cartera total neta.



Fuente: CAMESA

La colocación de títulos de deuda a través de la BMV representa una fuente de fondeo adicional que asegura la diversificación de pasivos y reduce la dependencia con la banca múltiple y banca de desarrollo. Al cierre del segundo trimestre de 2019 y 2018 asciende a \$200.0 millones, manteniéndose este saldo respecto del mismo periodo de 2018.

Préstamos Bancarios y otros Organismos

Con el fin de complementar el fondeo de las actividades de crédito, CAMESA recurre a financiamientos bancarios y de otros organismos nacionales denominados en moneda nacional, con el propósito de evitar riesgos cambiarios, diversificar fuentes de fondeo y asegurar el crecimiento esperado.

Al 30 de junio de 2019 y 2018, el saldo insoluto de los principales financiamientos a corto y largo plazo, es el siguiente:

(Cifras en miles de pesos)

INSTITUCION	TIPO DE MONEDA	PLAZOS	TIPO DE GARANTIA	TASA PROMEDIO	LINEA DE CREDITO TOTAL	LINEA DE CREDITO UTILIZADA	TIPO DE CREDITO	SALDO INSOLUTO A JUNIO 2019	SALDO INSOLUTO A JUNIO 2018
Banco de México en su carácter de Fiduciario del Fideicomiso denominado Fondo Especial para Financiamiento Agropecuarios	Pesos	12 meses	Cartera 100%	9.01%	400,000	185,749	Revolvente	185,749	315,620
Banco Nacional de México Banamex OPIC	Pesos	24 meses	Cartera 110%	12.02%	303,750	228,801	Simple	228,801	-
International Finance Corporation IFC	Pesos	48 Meses	Cartera 110%	11.51%	180,000	150,623	Simple	150,623	60,272
Nacional Financiera S.N.C. Institución de Banca de Desarrollo	Pesos	4 meses	Líquida del 20% Cartera 100%		300,000	-	Revolvente	-	22,670
Total de préstamos bancarios y otros organismos								565,174	398,563
Menos porción a corto plazo								331,267	
Porción a largo plazo								233,906	398,563

Adicional a la información del cuadro anterior, se cuenta con líneas disponibles con diversos fondeadores hasta por \$745 mil.

Estas líneas de crédito establecen diversas obligaciones financieras, como, mantener las garantías de cartera y otras relacionadas con los estatutos y estructura social. A la fecha del presente informe, CAMESA se encuentra al corriente en el pago del principal e intereses de los créditos antes descritos.

Estructura del Capital y Capitalización

Al cierre del segundo trimestre del 2019, el capital contable aumentó 11.4% comparado con el mismo período del ejercicio anterior, originado por la generación de utilidades anuales.

Al 30 de junio de del 2019 y 2018, la estructura del capital es la siguiente:

	2T 2019	2T 2018	2T 2019	2T 2018
	Acciones		(Valor nominal miles de pesos)	
Capital fijo				
Serie A	24,000,000	24,000,000	\$ 48,000	\$ 48,000
Capital variable	-	-		
Serie B	22,260,510	22,260,510	44,521	44,521
Total	46,260,510	46,260,510	\$ 92,521	\$ 92,521
Prima en suscripción de acciones			\$ 9,267	\$ 9,267
Total Capital contribuido			\$ 101,788	\$ 101,788

(Cifras en miles de pesos)

INDICES DE CAPITALIZACION	2T 2019	2T 2018
Índice de capitalización Riesgos de crédito	40.8601%	30.6403%
Índice de capitalización Riesgos de crédito y mercado	39.9024%	29.9222%
ACTIVOS PONDERADOS RIESGO DE CREDITO Y MERCADO	2,169,690	2,277,914
Activos ponderados sobre Riesgo de mercado	50,852	53,389
Activos ponderados por riesgo de crédito	2,118,838	2,224,526
Grupo 1 (0%)	0	0
Grupo 2 (20%)	30,277	31,294
Grupo 3 (100%)	2,088,561	2,193,232
CAPITAL NETO	865,758	681,601
(+) Capital Contable	851,224	763,927
(-) Gastos de organización y otros intangibles	4,883	88,056
(-) Impuestos diferidos activos	0	14,689
(-) Inversiones en empresas de servicios auxiliares	150	50
(+) Capital complementario (reservas de crédito con cero días de mora)	19,567	20,468

Fuente: CAMESA

La decisión de CAMESA de reinvertir sus utilidades anuales ha fortalecido su Índice de Capitalización, el cual se incrementó del 29.92% en junio de 2018, al 39.90% en junio de 2019.

Al respecto y de acuerdo con las Disposiciones emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, al cierre de junio de 2019 CAMESA se ubicó en la categoría 1 de nivel de capitalización, lo que evidencia la solvencia de la institución.

Vencimientos de Activos y Pasivos

A continuación, se muestran los plazos de vencimientos de los principales rubros de activo y pasivo al 30 de junio del 2019.

(Cifras en miles de pesos)

Activos	Hasta un año	De 1 año a 3 años	Total
Disponibilidades	202,501	0	202,501
Títulos para negociar	0	0	0
Cartera de crédito, neta	2,084,481	0	2,084,481
Otras cuentas por cobrar neto	86,414	0	86,414
Inmuebles, mobiliario y equipo, neto	0	199,371	199,371
Activos intangibles, neto	0	150	150
Otros Activos	4,883	348,674	353,557
Total activos	2,378,279	548,196	2,926,475
Pasivos	Hasta un año	De 1 año a 3 años	Total
Captación tradicional	1,239,735	0	1,239,735
Títulos de Crédito Emitidos	0	200,000	200,000
Préstamos bancarios y de otros organismos	331,267	233,906	565,174
Acreedores diversos y otras cuentas por pagar	57,989	0	57,989
Impuestos diferidos	0	12,353	12,353
Total pasivos	1,628,991	446,259	2,075,250
Activos menos pasivo	749,288	101,936	851,224

Fuente: CAMESA

Control Interno

El sistema de control interno se integra por el conjunto de objetivos, políticas, procedimientos y registros establecidos por CAMESA con el propósito de:

- Procurar mecanismos de operación que permitan identificar, vigilar y evaluar los riesgos que puedan derivarse del desarrollo de las actividades del negocio
- Delimitar las diferentes funciones y responsabilidades del personal
- Diseñar sistemas de información eficientes y completos
- Coadyuvar en la observancia de las leyes y disposiciones aplicables
- Proporcionar seguridad razonable y confiabilidad de la información financiera

Los objetivos del sistema de control interno de CAMESA son aprobados por el Consejo de Administración a propuesta del Comité de Auditoría, y se encuentran relacionados con las estrategias de su negocio y el cumplimiento de las disposiciones regulatorias.

El Consejo de Administración constituyó un Comité de Auditoría, cuyo objeto es apoyar al citado Consejo en la definición de los lineamientos generales del sistema de control interno, así como su verificación y evaluación. Lo anterior, mediante la supervisión de las funciones de auditoría interna y externa, fungiendo como un canal de comunicación entre el Consejo de Administración y los auditores internos, externos y las autoridades supervisoras.

La Dirección General es la responsable de: 1) implementar el sistema de control interno acorde con las estrategias y objetivos de CAMESA, verificando que funcione adecuadamente conforme a los objetivos y estrategias determinadas por el Consejo de Administración, tomando las medidas preventivas o correctivas necesarias para subsanar cualquier deficiencia; 2) conservar un registro de dichas medidas, así como de las causas que motivaron la implementación de las mismas y; 3) informar por lo menos una vez al año al Consejo de Administración sobre el desempeño de las actividades de control, así como de los resultados obtenidos.

El Comisario evalúa el funcionamiento y observancia del sistema de control interno, así como su suficiencia y razonabilidad. Además, el Comisario deberá informar al Consejo de Administración, por lo menos una vez al año, sobre la situación que guarda el sistema de control interno y los avances de la auditoría externa.

CAMESA cuenta con un Código de Ética y Conducta aprobado por el Consejo de Administración, que contempla la obligación de guardar el secreto bancario y el manejo adecuado de la información confidencial, en cumplimiento a lo establecido en la regulación aplicable. Dicho Código es revisado por lo menos una vez al año para garantizar su actualización y vigencia.

Agencias Calificadoras

Las calificaciones de CAMESA son las siguientes:

	HR Ratings	Fechas	Fitch Ratings	Fechas
Contraparte LP	HR A	03-may-19	A (mex)	10-abr-19
Contraparte CP	HR 2	03-may-19	F1 (mex)	10-abr-19
Programa Dual	HR 2	03-may-19	NA	NA
CAMESA LP	HR AA	03-may-19	NA	NA
Administrador de Activos Financieros	NA	NA	AAFC2 (mex)	02-may-19

Los comentarios de las Agencias Calificadoras se transcriben a continuación:

Fitch Ratings

“Fitch Ratings-Monterrey-10 April 2019: Fitch Ratings afirmó las calificaciones en escala nacional de riesgo contraparte de largo y corto plazo de Consejo de Asistencia al Microempendedor S.A. de C.V. Sociedad Financiera Popular (CAME) en 'A(mex)' y 'F1(mex)', respectivamente. La Perspectiva de la calificación de largo plazo es Estable. Al mismo tiempo, la agencia ratificó la calificación de la porción de corto plazo del programa dual de certificados bursátiles (CBs) con carácter revolvente en 'F1(mex)' y la calificación de la emisión de CBs de largo plazo con garantía parcial por parte de International Finance Corporation (IFC), con clave de pizarra CAMESA 17 en 'AA-(mex).”

Las calificaciones de CAME consideran principalmente el modelo de negocio concentrado pero probado en el microcrédito grupal, su franquicia reconocida en este segmento y Sociedades Financieras Populares (Sofipos), aunque modesta dentro del sector financiero, su trayectoria extensa y el apetito de riesgo elevado al orientarse a personas de bajos ingresos. Asimismo, las calificaciones contemplan el nivel de apalancamiento razonable y estable, su estructura de fondeo moderadamente diversificada, así como indicadores de rentabilidad y calidad de activos presionados por el deterioro del portafolio crediticio que incrementó el cargo por provisión y, por lo tanto, derivó en indicadores menores de rentabilidad a los registrados en años anteriores. De igual forma contemplan la continuidad en el modelo de negocio, apetito de riesgo y perfil financiero tras la reciente adquisición de la totalidad de las acciones de CAME por parte de Te Creemos Holding, S.A.P.I. de C.V.”

“Fitch considera que la naturaleza del modelo de negocio de CAME incrementa la probabilidad de impago de los acreditados. Si bien al cierre de 2018, el deterioro del índice de cartera vencida (ICV) no fue tan alto en comparación con 2017, Fitch destaca que el monto de castigos fue elevado para los niveles que generalmente registra CAME. Derivado de lo anterior, el indicador de cartera vencida ajustado por los castigos de los 12 últimos meses se ubicó en 14.6% al cierre de 2018 desde 11.5% al cierre de 2017. Los castigos se incrementaron significativamente durante 2018 derivado del deterioro tanto del crédito grupal como el individual.”

“Durante 2018, la rentabilidad de CAME se afectó por el incremento en los costos crediticios derivados del deterioro de cartera y en los gastos por interés derivados del alza de la tasa de interés de referencia. En menor medida impactó el incremento en los gastos administrativos por el cambio organizacional derivado de la modificación de la tenencia accionaria a Te Creemos Holding. Lo anterior se reflejó en un indicador de utilidad antes de impuestos sobre activos totales promedio en 3.2% al cierre de 2018, desde 5.7% al cierre de 2017. Fitch considera que CAME está en posibilidades de regresar a niveles de rentabilidad similares a los de años previos si logra su meta de reducción de gastos operacionales a través de las sinergias administrativas planeadas, así como un crecimiento ordenado de su portafolio crediticio con un control efectivo de la calidad crediticia.”

“Los niveles de capitalización de CAME son razonables en opinión de la agencia. La entidad posee una política conservadora de reinversión de utilidades, la cual en conjunto con el crecimiento bajo de su cartera crediticia en 2018, se reflejó en un fortalecimiento de la capitalización. Al cierre de 2018 el indicador de apalancamiento (deuda a capital tangible) fue de 5.6 veces (x), inferior al promedio del período de 2015 a 2017 de 6.2x. Fitch considera que el nivel de capitalización de la entidad podría presionarse si el crecimiento moderado proyectado no es acompañado con niveles de rentabilidad suficientes para la reinversión de utilidades que le permitan continuar robusteciendo su base de capital.”

“La estructura de fondeo de CAME compara favorablemente con otras entidades financieras no bancarias calificadas por Fitch, debido a la diversificación de sus fuentes de fondeo y una porción adecuada de fondeo quirografario. Las fuentes de fondeo provienen de una base relativamente robusta de depósitos de clientes, líneas de crédito con banca de desarrollo, comercial y un organismo internacional, así como el acceso al mercado de deuda a través de una emisión con garantía parcial por parte de la Corporación Financiera Internacional (IFC). CAME mantuvo al cierre de 2018, un porcentaje elevado de su fondeo total en fondeo quirografario (60.8%), lo cual favorece la flexibilidad del mismo. La emisión con garantía parcial del IFC presentó un monto de MXN200 millones al cierre de 2018. Asimismo, CAME presenta una gestión razonable del riesgo de liquidez ya que exhibe brechas positivas de liquidez acumuladas para los próximos 5 años y la revolencia alta del portafolio favorece la posición de liquidez de la compañía. El análisis de fondeo y liquidez incorpora también el enfoque de la metodología de bancos dada la estructura de fondeo con depósitos de clientes de la entidad. El indicador de préstamos sobre depósitos de clientes fue de 186.6% al cierre de 2018, el cual se considera relativamente débil en el contexto de dicha metodología, aunque Fitch percibe positivamente la presencia de depósitos como una alternativa adicional de financiamiento.”

“La calificación de la emisión de CBs de largo plazo con garantía parcial considera la recuperación adicional provista por la garantía en caso de impago por parte del emisor. Dicha calificación se afirmó en 'AA-(mex)', dos niveles por encima de la calificación de riesgo de contraparte. La calificación de esta emisión considera la de riesgo contraparte de CAME, la calidad crediticia elevada de IFC en su condición de garante y las características propias de la garantía parcial que conllevan a un nivel adicional de recuperación o de mitigación de la severidad de la pérdida en caso de incumplimiento de pago, que es consistente con este nivel de calificación.”

HR Ratings

“HR Ratings ratificó la calificación de HR A y de HR2, modificando la Revisión Especial a Perspectiva Estable para CAMESA. Asimismo, HR ratificó la calificación de HR2 para la porción de CP el Programa Dual de CEBURS y las calificaciones de HR AA para CAMESA 17, modificando la Revisión Especial a Perspectiva Estable. La ratificación de la calificación para CAMESA1 se basa en la fuerte posición de solvencia y liquidez que mantiene, superando nuestro escenario base, a pesar de presentar presiones en la calidad de la cartera durante los últimos doce meses (12m) por una mayor toma de riesgo en periodos anteriores, así como en las eficiencias por la recuperación de la cartera; resultando en ligeras presiones en la rentabilidad con respecto a lo esperado. Por otro lado, concluyó su adquisición por parte de Te Creemos Holding2, manteniendo operaciones de manera independiente.”

Riesgo de Mercado

Las operaciones de CAMESA expuestas a riesgos de mercado se derivan de los excedentes de tesorería, que se invierten en Call Money y mercado de dinero constituidas en papel bancario y gubernamental, a plazos máximos de hasta tres días, con lo cual, se evita riesgo de liquidez y volatilidad.

A continuación, se muestra el resultado del VaR al 30 junio de 2019, el cual se obtiene con un nivel de confianza al 95% y horizonte de un día.

Modelo	Simulación Histórica
Horizonte de tiempo	1 día
Proveedor de Precios	Valmer (GBS/Data)
Periodo de observación	350 días
Nivel de Confianza	95 %

El supuesto base en la metodología de simulación histórica para la estimación del VaR es que los rendimientos pasados de los factores de riesgo son una buena estimación de los rendimientos futuros, es decir, el pasado representa el futuro inmediato al utilizar un único patrón muestral basado en datos históricos

Diversificación de Riesgos (Cifras no auditadas)

CAMESA mantiene las siguientes operaciones de riesgo:

Activo Financiero	Valor Mercado	Vencimiento (días)	Corte de Cupón	VaR 95 %
Bancario	98,774	3	3	(860)
Chequera	0	3	3	(0)
Chequera USD	49	3	3	(1)
Reporto	24,665	3	3	(137)
Total General	123,487	3	3	(999)

Para complementar la medición de riesgos de mercado, la sociedad realiza la simulación del riesgo bajo escenarios extremos, como son: “Septiembre 11, “Crisis ‘98” y “Efecto Tequila”, en donde el VaR se ubica en \$(74,8), \$(98.4) y \$(162.1) miles de pesos de pérdida máxima, respectivamente y la materialización de dichos escenarios representaría un efecto negativo en el capital neto equivalente al 0.015%, 0.017% y 0.025%, en el mismo orden, los cuales incluso, se encuentran por debajo del límite aprobado por el Consejo de Administración del 0.125% del capital neto.

Riesgo de Crédito

La metodología utilizada CREDITRISK+ permite estimar, tanto la pérdida esperada o reserva preventiva de un portafolio de créditos de manera agregada, como la pérdida no esperada o capital económico utilizado por tal portafolio.

La CNBV establece en la Circular Única los lineamientos de provisionamiento de la cartera crediticia y como puede observarse en la siguiente tabla, se estratifica la exposición al riesgo por niveles de impago y se establecen niveles de provisionamiento, lo cual conforma la pérdida esperada:

(Cifras en miles de pesos)

Plazo de antigüedad (días)	2T 2019			2T 2018		
	Cartera de crédito	%	Estimación preventiva de crédito	Cartera de crédito	%	Estimación preventiva de crédito
0	1,988,464	88.68%	19,885	2,070,709	91.78%	20,707
1-7	17,932	0.80%	708	15,787	0.70%	621
8-30	41,533	1.85%	6,142	33,504	1.48%	4,976
31-60	41,394	1.85%	12,418	29,794	1.32%	8,938
61-90	39,386	1.76%	19,882	27,730	1.23%	13,910
91-120	33,889	1.51%	26,191	25,825	1.14%	19,899
121-En adelante	79,758	3.56%	72,649	52,841	2.34%	48,161
Total	2,242,356	100%	157,875	2,256,189	100%	117,212

Al 30 de junio de 2019 y 2018, la pérdida no esperada asciende a \$49.3 millones y \$43.3 millones, respectivamente, mostrando un incremento de \$6.02 y, como porcentaje de la cartera de crédito, se observa un incremento a 2.20% desde 1.88%, respectivamente, lo cual se explica por el mayor deterioro de la cartera grupal, sin embargo dicho porcentaje, se encuentra ligeramente por arriba del límite aprobado por el Consejo de Administración del 2.0%.

La Solvencia del Capital medida por el número de veces que el capital neto cubre la pérdida no esperada refleja 13.3 y 19.5 veces, en el segundo trimestre de 2019 y 2018, respectivamente, lo cual, indica que, aun materializándose este efecto, la estructura del capital neto es suficientemente robusta para cubrirla.

En términos del índice de capitalización, la erosión en el supuesto de materialización de la pérdida no esperada sería de 2.3%, mostrando una reducción de 38.5% a 29.1%, lo cual, lo ubicaría por arriba del 81% requerido en la regulación.

Concentración de Cartera:

Los resultados del análisis de concentración se resumen a continuación:

- Desigualdad de cartera (GINI): El índice de GINI alcanzó 55.01% y 53.7% en el segundo trimestre de 2019 y 2018, respectivamente.
- HHI Cartera: En el segundo trimestre de 2019 y de 2018, el índice de Herfindahl se mantuvo en 0.006%, obteniendo 15,919, y 16,883 acreditados equivalentes de \$140 y \$133 miles de pesos cada uno, respectivamente.

Ambos índices reflejan que no hay riesgo material de concentración de la cartera.

Riesgo de liquidez

El análisis de brechas de liquidez permite observar que, en las primeras bandas acumuladas, la liquidez sea suficiente para afrontar las obligaciones financieras u otras contingencias y que aún en las bandas de largo plazo, la liquidez siga siendo positiva.

Análisis de brechas de liquidez acumuladas (miles de pesos)

BANDA	2T2019	2T2018
1 a 7 días	388.49	272.71
8 a 31 días	629.19	516.41
32 a 92 días	1,024.73	943.21
93 a 184 días	1,011.23	916.02
185 a 366 días	603.78	704.99
367 a 731 días	469.95	650.71
732 a 1096 días	439.95	450.84

Riesgo de moneda.

CAMESA tiene como política el no mantener posiciones en moneda extranjera, las cuentas bancarias que mantiene son utilizadas para pago a proveedores, por lo tanto, el descalce de moneda es mínimo y no representa riesgo material.

Descalce de moneda al segundo trimestre 2019

<u>Concepto</u>	<u>Balance</u>	<u>Moneda Nacional</u>	<u>Divisa</u>
Activos totales	2,926,474	2,926,474	49
Total pasivos y capital	2,926,474	2,926,474	0
Descalce	-	(49)	49

Riesgo de Tasa.

El riesgo de tasa permite observar que el mayor riesgo se ubica en la banda de depreciación de 181 a 365 días, siendo de 2.35%, lo cual se encuentra dentro del límite autorizado por el Consejo de Administración del 5.0%

Tabla de Repección junio 2019 (Miles de Pesos)

Concepto	Balance	1-30 d	32-90d	91-180d	181-365d	1 a 2 años	>2 años	No Devenga
Activos Totales	2,926,474	1,281,933	939,246	169,891	51,679	2,108	0	481,617
Total Pasivo y Capital	2,926,474	641,817	554,634	183,391	595,067	30,000	0	921,566
Descalce Acumulado		640,117	1,024,729	1,011,229	467,841	439,949	439,949	
Factor de Riesgo		0.2%	0.8%	1.9%	3.8%	7.5%	10.0%	
Descalce Acumulado por Factor		1,376	3,212	-253	-20,377	-2,092	0	
Riesgo de tasas por brechas		0.16%	0.37%	0.03%	2.35%	0.24%	0.00%	
Mayor del riesgo de tasa		2.35%						

Nuevos pronunciamientos contables

Las principales políticas contables que sigue CAMESA, están en apego a los criterios contables establecidos por la CNBV a través de la Circular Única de SOFIPOS. En este sentido y de acuerdo con el criterio contable A-1, la contabilidad de las instituciones se ajustará a las Normas de Información Financiera Aplicables en México (“NIF”), definidas por el Consejo Mexicano de Normas de Información Financiera, A.C. (“CINIF”), excepto cuando a juicio de la Comisión sea necesario aplicar una normatividad o un criterio contable específico, tomando en consideración que las instituciones realizan operaciones especializadas. Dicha normatividad, será a nivel de normas de reconocimiento, valuación, presentación y en su caso revelación, aplicables a rubros específicos dentro de los estados financieros de las entidades, así como de las aplicables a su elaboración.

Al 31 de diciembre de 2017, el CINIF ha promulgado las siguientes NIF y Mejoras a las NIF que pudiesen tener un impacto en los estados financieros de la Sociedad:

- a) Mejoras a las NIF 2018 – Se emitieron las siguientes mejoras con vigor a partir del 1 de enero de 2018, que generan cambios contables:

NIF B-2, Estado de flujos de efectivo – Se requiere revelar los cambios relevantes de los flujos de efectivo de los pasivos por actividades de financiamiento, preferentemente debe presentarse una conciliación de los saldos inicial y final de dichas partidas.

NIF B-10, Efectos de la inflación – Se requiere revelar adicionalmente el porcentaje de inflación acumulado de tres ejercicios, que incluya los dos ejercicios anuales anteriores y el periodo al que se refieren los estados financieros; este porcentaje servirá de base para calificar el entorno económico en el que operará la entidad en el ejercicio siguiente.

NIF C-6, Propiedades, planta y equipo y NIF C-8, Activos intangibles – Se prohíbe el método de depreciación y amortización basado en ingresos, salvo excepciones en la que los ingresos y el consumo de los beneficios económicos del activo sigan un patrón similar.

- b) Mejoras a las NIF 2018 – Se emitieron las siguientes mejoras que no generan cambios contables:

NIF C-2, Inversión en instrumentos financieros; NIF C-3, Cuentas por cobrar; NIF C-10, Instrumentos financieros derivados y relaciones de cobertura; NIF C-16, Deterioro de instrumentos financieros por cobrar; NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar; y NIF C-20, Instrumentos financieros para cobrar principal e interés – Estas seis nuevas NIF relativas a instrumentos financieros no han entrado en vigor; sin embargo, se hicieron precisiones para unificar y homologar los términos utilizados en ellas para hacer consistentes todas las normas entre sí.

c) Se han emitido las siguientes NIF:

Con entrada en vigor a partir del 1 de enero de 2018:

NIF C-3, Cuentas por cobrar

NIF C-9, Provisiones, contingencias y compromisos

NIF C-16, Deterioro de instrumentos financieros por cobrar

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar

NIF C-20, Instrumentos de financiamiento por cobrar

Con entrada en vigor a partir del 1 de enero de 2019:

NIF C-2, Inversión en instrumentos financieros (IF) – El principal cambio de esta norma es la clasificación de los IF en que se invierte. Se descarta el concepto de intención de adquisición y utilización de una inversión en un IF para determinar su clasificación; en su lugar, se adopta el concepto de modelo de negocio de la administración de las inversiones en IF para obtener flujos de efectivo, que puede ser el obtener un rendimiento contractual de un IF, por el cobro de rendimientos contractuales y/o venta o el obtener utilidades por su compraventa, con objeto de clasificar los diversos IF. Asimismo, no se permite la reclasificación de las inversiones en IF entre sus categorías (por cobrar, de deuda a valor razonable y negociables), a menos de que cambie el modelo de negocio, lo cual se considera infrecuente que pueda ocurrir.

NIF C-3, Cuentas por cobrar – Los principales cambios consisten en especificar que: a) las cuentas por cobrar se basan en un contrato representan un instrumento financiero; b) la estimación para incobrabilidad para cuentas comerciales se reconoce desde el momento en que se devenga el ingreso, con base en las pérdidas crediticias esperadas; c) desde el reconocimiento inicial, debe considerarse el valor del dinero en el tiempo, por lo que si el efecto del valor presente de la cuenta por cobrar es importante en atención a su plazo, debe ajustarse con base en dicho valor presente, y d) presentar un análisis del cambio entre saldos inicial y final de la estimación para incobrabilidad.

NIF C-9, Provisiones, contingencias y compromisos – Se ajustó en la definición de pasivo el término de probable eliminando el de virtualmente ineludible. La aplicación por primera vez de esta NIF no genera cambios contables en los estados financieros de las entidades.

NIF C-16, Deterioro de instrumentos financieros por cobrar (IFC) – Determinar cuándo y cómo deben reconocerse las pérdidas esperadas por deterioro de IFC, las cuales deben reconocerse cuando al haberse incrementado el riesgo de crédito se concluye que una parte de los flujos de efectivo futuros del IFC no se recuperará y propone que se reconozca la pérdida esperada con base en la experiencia histórica de pérdidas crediticias, las condiciones actuales y los pronósticos razonables y sustentables de los diferentes eventos futuros cuantificables que pudieran afectar el importe de los flujos de efectivo futuros por recuperar de los IFC, lo que implica que se deberán hacer estimaciones que deben ser ajustadas periódicamente con base en la experiencia obtenida. Asimismo, para los IFC que devengan intereses tiene que determinarse cuánto y cuando se estima recuperar ya que el monto recuperable debe estar a su valor presente.

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar – Se establece: a) la posibilidad de valorar, subsecuentemente a su reconocimiento inicial, ciertos pasivos financieros a su valor razonable, cuando se cumplen ciertas condiciones excepcionales; b) valorar los pasivos a largo plazo a su valor presente en su reconocimiento inicial, considerando su valor en el tiempo cuando su plazo es mayor a un año o fuera de las condiciones normales de crédito, y c) al reestructurar un pasivo, sin que se modifiquen sustancialmente los flujos de efectivo futuros para liquidar el mismo, los costos y comisiones erogados en este proceso afectarán el monto del pasivo y se amortizarán sobre una tasa de interés efectiva modificada, en lugar de afectar directamente la utilidad o pérdida neta.

NIF C-20, Instrumentos de financiamiento por cobrar – Especifica la clasificación de los instrumentos financieros en el activo con base en el modelo de negocios: a) si es generar una utilidad a través de un rendimiento contractual, predeterminado en un contrato, se reconocen a su costo amortizado; b) si además se utilizan para generar una ganancia con base en su compraventa se reconocen con base en su valor razonable. No se separará el instrumento derivado implícito que modifique los flujos de principal e interés del instrumento anfitrión, sino que todo se valorará a su valor razonable, como si fuera un instrumento financiero negociable.

NIF D-5, Arrendamientos – El reconocimiento contable para el arrendador no tiene cambios y sólo se adicionan requerimientos de revelación. Para el arrendatario, introduce un único modelo de reconocimiento de los arrendamientos que elimina la clasificación de arrendamientos como operativos o capitalizables, por lo que éste debe reconocer los activos y pasivos de todos los arrendamientos con duración superior a 12 meses (a menos que el activo subyacente sea de bajo valor). Consecuentemente el impacto más importante, será un aumento en los activos bajo arrendamiento y en los pasivos financieros de un arrendatario al reconocer un activo por derecho de uso del activo subyacente arrendado y un pasivo por arrendamiento que refleja la obligación de los pagos por arrendamiento a valor presente.

Los siguientes aspectos deben considerarse al aplicar esta NIF: a) se define un arrendamiento como un contrato que transfiere al arrendatario el derecho a usar un activo por un periodo de tiempo determinado a cambio de una contraprestación, por lo tanto, se debe evaluar, al inicio del contrato, si se obtiene el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo determinado; b) cambia la naturaleza de los gastos relacionados con arrendamientos, al reemplazar el gasto por arrendamiento operativo conforme al Boletín D-5, por un gasto por depreciación o amortización de los activos por derecho de uso (en los costos operativos) y un gasto por interés sobre los pasivos por arrendamiento (en el RIF); c) modifica la presentación en el estado de flujos de efectivo al reducirse las salidas de efectivo de las actividades de operación, con un aumento en las salidas de flujos de efectivo de las actividades de financiamiento para reflejar los pagos de los pasivos por arrendamiento; d) modifica el reconocimiento de la ganancia o pérdida cuando un vendedor-arrendatario transfiere un activo a otra entidad y arrienda ese activo en vía de regreso.

A la fecha, la Sociedad está en proceso de determinar los efectos de estas nuevas normas en su información financiera. Por otra parte, CAMESA sigue atenta a criterios particulares que emita la CNBV para la aplicación en su caso de las normas mencionadas, la cual ha establecido que entrarán en vigor el 1 de enero de 2020.

INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

Al 30 de junio de 2018, CAMESA no cuenta con instrumentos financieros derivados.